

Stagiaire bras droit du CEO / Startup Mamie Boom



A propos de Mamie Boom

Mamie Boom est le 1er réseau d'étudiants de confiance qui prend soin de nos aînés. Notre vocation est de reconnecter les générations. Nous proposons des services entre particuliers à domicile et hors domicile sur mesure, assurés par des étudiants de confiance avec le souci constant de rendre le quotidien de nos proches âgés plus agréable et de faciliter leur maintien à domicile.

Aujourd'hui nous recherchons un stagiaire bras droit du CEO de la startup pour l'accompagner dans cette belle aventure avec un vrai impact social.

- Site internet: <https://mamie-boom.com/>
- Facebook: <https://www.facebook.com/mamie.boom.france/>
- Instagram: https://www.instagram.com/mamie_boom/

Tes missions :

Au sein de la startup, tu travailleras main dans la main avec l'équipe fondatrice sur des missions à haute responsabilité, qui auront un impact direct et fort sur la croissance de l'entreprise.

Le-la stagiaire aura pour missions principales :

Le community management/ Marketing digital :

- Développer la notoriété offline et online de Mamie Boom
- Community & content manager (Edition d'un calendrier éditorial, animation de la communauté, rédaction d'articles de blog thématiques ; veille concurrentielle)
- Suivi et rédaction des newsletters mensuelles
- Mise en place et suivi des KPIs

Suivi clients :

- Recrutement et optimisation du processus de recrutement de nos étudiants et jeunes actifs
- Suivi et gestion des mises en relation
- Optimiser les processus pour s'assurer de la qualité des utilisateurs, satisfaction et mises en relation
- Mettre à jour et optimiser notre fichier client

Suivi web :

- Participation aux optimisations du site web en lien avec l'équipe de développeurs
- Suivi et optimisation de la roadmap
- Enrichissement et optimisation du contenu

Partenariats commerciaux :

- Épauler le fondateur et l'équipe pour contacter des prospects particuliers ou structures TPE, PME, start-up dans la mise en place d'une collaboration possible : identification, préparation et optimisation du discours commercial, prise de contact et suivi des leads.

Business plan et stratégie long-terme :

- Contribuer et optimisation le plan de développement commercial, y compris la stratégie digitale
- Test & learn pour adapter la stratégie court, moyen et long-terme
- Soutien pour participation à des concours/bourses ou autres

Et surtout être force de proposition pour toute nouvelle action ... !

Tes qualités et atouts :

- **Tu es étudiant en Bac +4/5 en stage de fin d'études** : en école de commerce, Science Po ou communication **as des qualités entrepreneuriales indispensable** pour l'univers des startups : tu es débrouillard et fonceur
- **Tu as des qualités entrepreneuriales indispensable** pour l'univers des startups : tu es débrouillard et fonceur
- **Tu es organisé et autonome** : tu sais concevoir, planifier et dérouler de manière claire. Tu agis sans attendre de consignes.
- **Tu es créatif** : tu n'as pas peur d'imaginer des nouvelles méthodes pour identifier ou approcher des leads et pour faire connaître le service
- **Tu es persévérant** : tu ne lâches rien avant d'avoir atteint ton objectif. Tu es polyvalent et touche à tout
- **Tu cherches à rejoindre un projet qui a du sens et tu as l'envie d'apprendre en permanence**

Déroulement des entretiens :

Prise de contact par téléphone et 2 entretiens avec l'équipe

Informations :

- Pour candidater : envoyez votre CV + lettre de motivation à celine@mamie-boom.com
- Disponibilité : dès que possible
- Stage de 6 mois
- Localisation : bureaux à Paris dans le 15^{ème} arrondissement
- Stage rémunéré